製薬謝礼 一部に集中 処方多い学会理事 講演・原稿料

毎日新聞 2019年6月23日 東京朝刊

日本製薬工業協会(製薬協)加盟の製薬71社から国内主要19医学会の理事352人に提供された講師謝金(謝礼)が2016年度は7億2000万円で、その半分近くを約1割の理事だけで占めていたとする調査結果を仙台厚生病院などのチームがまとめた。日本内科学会や日本泌尿器科学会など薬の処方が多い学会の理事に集中していた。処方のあり方に影響力のある学会理事には高い中立性が求められるだけに、チームは「処方のあり方をゆがませる恐れがある」と指摘する。【河内敏康、熊谷豪】

製薬協の透明性ガイドラインに従い、製薬各社は医師らに提供した講演料や原稿執筆料な ど講師謝金の金額について毎年公表している。チームは、NGO「ワセダクロニクル」とと もにデータベースを作成。主要19学会の理事に支払われた講師謝金の16年度分について 解析した。

19学会の理事405人のうち、講師謝金の受け取りがあったのは352人(87%)で約7億2000万円。うち半分近くの3億3000万円が、全体の約1割の理事40人だけで占められていた。このうち、内科学会(12人)が最多で、次いで泌尿器科学会(7人)、日本皮膚科学会(同)。年100億円以上も売り上げている薬をより多く扱うなど、薬の処方が多い学会だった。

また、理事1人当たりの講師謝金が最も多かったのは内科学会で平均684万円。1人で1917万円も受け取っていた同学会の理事もいた。

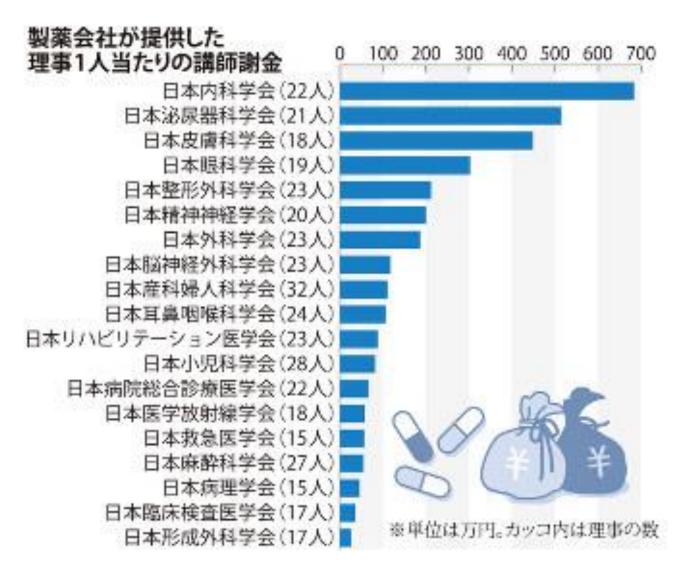
調査した仙台厚生病院の斎藤宏章医師は「製薬会社からの資金提供については医療行為への影響が世界的に懸念されている。医学会は理事のこうした資金の受け取りについて制限を設けるか検討すべきだ」と話す。

調査結果をまとめた論文は、米国医師会雑誌「JAMA」内科版に掲載された。

薬販売、医師抱き込み 一部理事に謝礼集中

国内の主要医学会の理事らに製薬会社が提供した講演料などの謝金が、薬の販売に影響力のある学会の理事に集中して提供されていた。高い中立性が求められる学会理事だけに、処方にゆがみが生じないか懸念されるが、学会は受け取り状況を自ら開示せず不透明なままだ。 【熊谷豪、河内敏康】

製薬会社が提供した理事 1 人当たりの講師謝金



製薬会社が国内の医学会理事らに支払う講演料や原稿執筆料などの講師謝金は、名目上は 講演などへの対価に相当し、それ自体に違法性はない。寄付金などと同じく製薬会社から提 供された資金の一種だが、研究室ではなく医師個人への報酬という特徴がある。そこから、 製薬会社が薬の売り上げ増を期待し、学会理事らへの接近を図る狙いがみえてくる。 医学会理事らは、診療指針として何を採用すべきか検討する重要な地位にある。採用されるかどうかで医療現場での薬の使われ方が大きく変わってくる。大手製薬会社のある関係者がその内実を明かした。

この関係者は数年前、自社のC型肝炎治療薬を巡って、日本肝臓学会のある元理事の「抱き込み」役を担当した。元理事は診療指針の作成委員で、「うるさ型」で鳴らしていた。どんなにいい薬であっても、指針に新薬が採用されなければ、薬が広く患者に使われることはない。つぎ込んできた多額の研究開発費は水泡に帰す恐れすらあった。

同社は、この元理事を頻繁に講師として招き、多額の謝礼を支払った。ある時は東京都内の高級ホテルで、肝炎治療の最新状況について診療に携わる医師を前に1時間講演してもらった。謝礼は約15万円。関係者は「彼にそっぽを向かれたらおしまいだった」と振り返る。

C型肝炎治療薬については、他社が新薬を2年後に発売する見通しがあった。関係者は「それまでに売りまくってしまわないと、つぎ込んだ多大な研究開発費を回収できないという焦りがあった」と振り返る。指針にはこの会社の治療薬のことが発売より先に「無事」掲載されたという。

この元理事は取材に、「いい薬を広めようと講演するのは責められることではないはず。 製薬会社からの講演料など提供された資金は正当な対価だ」と答えた。

製薬会社から提供された資金を巡っては、受け取った側の判断に何らかのバイアス(偏り)が生じる危険性があることが指摘されている。日本医学会の利益相反委員会も2017年に、一定額以上の講演料や原稿執筆料などを受け取った場合、指針策定の議決権を原則持たせないよう決めることが適切であるとするガイダンスを各医学会に示している。

元薬害HIV被害者でNPO法人「ネットワーク 医療と人権」の花井十伍理事は「人は 手心を加えるという感覚のないうちに、お金をくれる人に気を使ってしまう」と指摘した。

製薬業界の内幕を暴いた著書「ビッグ・ファーマ」の共同翻訳者で、医師と製薬会社を巡る資金について詳しい斉尾武郎医師も「本業以外に製薬会社からの収入が相当額に上ること自体、モラルに反している。資金提供を受けた医師は学会の理事などになるべきではない」と批判する。

有力者の宣伝力期待

製薬会社が学会理事に多額の講演料などを提供するのには他の狙いもある。

学会理事は、その医学分野のリーダー的存在であり、製薬会社の薬の販売促進に大きな影響を与えるため、「キー・オピニオン・リーダー」(KOL)と呼ばれる。製薬会社からの

講演料や原稿執筆料など講師謝金は、KOLによる薬の「宣伝力」を期待しているとの指摘 もある。

仙台厚生病院などの調査からも、そのことがうかがえる。

薬の処方とより関係の深い日本内科学会や日本泌尿器科学会、日本皮膚科学会など内科系の学会の理事には多くの資金が提供された一方、日本形成外科学会や日本臨床検査医学会など薬の処方とあまり関係が深くなさそうな外科系やそれ以外の学会では提供される資金が少ない傾向がみてとれるからだ。

過去にも、降圧剤「バルサルタン」(商品名ディオバン)の臨床試験のデータ不正事件を 巡り、製造元の製薬会社が社内資料に「KOLといわれる学会の指導的立場にある医師との 関係が強くなく、こうした先生方との早急な関係強化が(年間売上高)1000億円達成の ひとつの鍵」と明記。学会の理事らに多額の資金を提供して講演会や医学雑誌の座談会を開 き、バルサルタンを大々的に宣伝して売り上げを伸ばした経緯がある。

学会公表せず

新薬の開発や医学研究は、製薬会社から提供された資金で成り立っているのも事実だ。

主要19医学会のうちで最も「集金力」のあった日本内科学会(会員約11万人)。理事長の矢冨裕・東京大教授は取材に対し、「産業界との連携は避けられない流れだ」と語る。学会理事には製薬会社と協力して業績を上げた医師が推挙されることが多い。そのため学会理事は、結果として診療指針に関わることが多いのだという。

産学が連携しつつ、癒着を生まない方策の一つとして、資金提供の透明化がある。

業界団体「日本製薬工業協会」は医師への資金提供について、透明性ガイドラインを定めて13年度から自主的に毎年公表している。

ただし、個々の医師について一括して製薬会社から受け取った講演料や原稿執筆料などの 資金を検索・表示する機能はなく、その「透明度」は依然として低いままだ。また、製薬協 に加盟せず、謝礼の支払い状況を公表していない外資系企業もある。

日本内科学会など主要学会は、会員医師の資金の受け取り状況について、自ら公表していない。医師個人に支払われた資金については、NGO「ワセダクロニクル」と、NPO法人「医療ガバナンス研究所」が共同出資して作成したデータベース

(http://db.wasedachronicle.org/)に頼るしかないのが実情だ。